

DAS INTERVIEW!



fragt –

Capitell AG
VERMÖGENS-MANAGEMENT
antwortet!

Inmitten der Segler!

Die Capitell Vermögens-Management AG ist im 2. Jahr Hauptsponsor der Nordseewoche. Jetzt haben wir deren Gründe für das Engagement bei Ralph Lehmann, Niederlassungsleiter Hannover, hinterfragt.

Nordseewoche: „Herr Lehmann, was sind Ihre Gründe, sich bei der Nordseewoche zu engagieren?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Wir haben einige segelnde Geschäftspartner, die u.a. auch Teilnehmer der Nordseewoche sind. Mit unseren Niederlassungen in Hannover und Hamburg haben wir einen direkten Bezug und sind norddeutsch geprägt. Da ich die Nordseewoche auch über den langjährigen Vorsitzenden Bernd Jörg kennen gelernt habe, lag es nahe, über diese Veranstaltung die Nähe zu unseren Geschäftspartnern und Interessenten zu suchen. Zudem passt der Segelsport gut zu unseren unternehmerischen Werten: Teamgeist, Nachhaltigkeit, sich dem Wettbewerb stellen und zu versuchen, besser zu sein. Vor allem den Aspekt Teamarbeit finde ich sehr wichtig. Jeder Einzelne ist nur so gut, wie das Team funktioniert. Natürlich möchten wir unsere Bekanntheit erhöhen, doch auch der Kontakt zu unseren Geschäftspartnern ist uns sehr wichtig.“

NSW: „Was gefällt Ihnen an der Nordseewoche besonders gut?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Eindeutig die Stimmung auf Helgoland. Es ist eine sehr persönliche und familiäre Atmosphäre, alle Teilnehmer sind „normal“ und unkompliziert. Es gibt keine Unterschiede zwischen den Teilnehmern, keiner wirkt „abgehoben“. Man ist auf der Insel unter sich, jeder trifft irgendwann jeden, es verläuft sich nicht.“

NSW: „Welche Vorteile bieten Sie, bzw. Ihre Firma den Seglern?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Wir sind ein unabhängiger Vermögensverwalter, wobei wir den Schwerpunkt auf Beraten setzen, nicht auf Verkaufen. Unabhängig von Banken, unabhängig von dem Zwang, Provisionen zu erzielen. Wir verkaufen keine Produkte, wir arbeiten auf Honorarbasis und es gibt keine versteckten Kosten und Interessenkonflikte.“

NSW: „Bankenunabhängig, sagen Sie. D.h. Sie arbeiten ohne Banken?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Nein, natürlich nicht. Durch die Zusammenarbeit mit der V-Bank AG in München, der Berenberg-Bank in Hamburg und der Deutschen Bank AG haben wir die Kosten für unsere Kunden optimiert. Wir nutzen unsere Geschäftspartner als Depotbanken für unsere Kunden in der Vermögensverwaltung.“



NSW: „Was ist denn Ihr größter Erfolg in den letzten Jahren?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Über Kundenprojekte dürfen wir natürlich nicht sprechen. Aber wir sind sehr stolz darauf, in 2014 mit dem Goldenen Bullen für die beste Vermögensverwaltung ausgezeichnet worden zu sein. Das ist wie ein Sieg im America's Cup. Und wir freuen uns seit 3 Jahren, als Partner den Mannheimer Investor Daniel Hopp, mit im Boot zu haben. Sein Vertrauen und die Zusammenarbeit ist für uns eine große Auszeichnung.“

NSW: „Sie und zwei Kollegen wollen auch 2014 wieder nach Helgoland kommen. Wie findet man Sie denn auf der Insel?“

R. Lehmann, Capitell AG: „Man findet uns mittendrin auf der Insel. In der Alexseal-Lounge, dem Boot Race Village und auf den Regattaparties der Boot und unserer Capitell AG am Samstag und Sonntag. Uns erkennt man an unseren blauen Jacken und Poloshirts von Marinepool mit dem Capitell-Logo. Und wir freuen uns über jeden, der uns persönlich anspricht.“

Die Capitell Vermögens-Management AG entwickelt für Privatkunden, Unternehmern und Stiftungen Konzepte zur Vermögensanalyse, Vermögensverwaltung und Vermögensüberwachung – ganz individuell auf den jeweiligen Kunden und sein Vermögen zugeschnitten. Dann werden die vereinbarten Ziele konsequent umgesetzt. Unabhängigkeit, transparent und verständlich, denn die Vergütung erfolgt durch das vereinbarte Verwaltungshonorar. Natürlich berücksichtigen wir dabei wirtschaftliche Rahmenbedingungen und die aktuelle Situation an den Finanzmärkten.